

# Vous êtes actuellement en RECHERCHE DE FONDS et souhaitez convaincre des investisseurs en capital ?

OCCITANIE *invest*

Rencontres INVESTISSEURS-ENTREPRISES

**Participez à Occitanie Invest 2019  
et faites-vous accompagner  
par nos experts en levée de fonds !**

## Si vous avez besoin de coaching et d'expertise pour approcher les investisseurs....

→ Accélérer la prise de contact avec les partenaires-clés de votre croissance et de votre développement...

- Business angels, amorçage
- Capital-risque et capital-développement
- LBO, transmission, reprise d'entreprises
- Dispositifs publics de financement de l'innovation

→ Promouvoir votre société auprès d'investisseurs potentiels et les convaincre de l'intérêt de votre projet..

- Quel que soit le format : pitch, RDV 1-to-1
- Avec un dossier de levée de fonds revu et maîtrisé : business plan, executive summary, pitch deck, discours investisseur...

## ...de manière à sécuriser le contact avec les investisseurs et leur donner envie de vous revoir

**Déposez votre candidature  
jusqu'au 19 septembre 2019  
et profitez des conseils  
d'un levéur de fonds**

**L'entreprise Tesalys, ancienne lauréate, a levé 1M€ auprès d'Entrepreneur Venture.**

Pour Miquel Lozano, son Président, l'accompagnement a été décisif. *"Outre la visibilité, faire partie de la Sélection a donné de la crédibilité à notre projet vis-à-vis des investisseurs. De plus, cette participation nous a fait prendre*

*conscience qu'une levée de fonds ne s'improvisait pas, qu'il était primordial de disposer de présentations adaptées, de se roder au pitch investisseur. La formation prodiguée par S'Team / Multeam s'est révélée déterminante. En effet, je suis persuadé que tant qu'une entreprise n'a pas suffisamment structuré sa démarche, il est difficile pour elle de lever des fonds. Je recommande cette formation à toute entreprise en recherche de capitaux."*

## L'accompagnement à la levée de fonds, en résumé

### AVANT OCCITANIE INVEST

**Profitez d'un accompagnement adapté** en amont d'Occitanie Invest, pour optimiser vos rencontres avec les investisseurs et vous aider à préparer :

- **Votre dossier de levée de fonds** : revue du business plan, executive summary, contenu de la présentation investisseur,
- **La formalisation de votre projet** : les clés d'une communication efficace auprès d'un investisseur, la préparation du pitch et des rendez-vous

### LE JOUR J (21 NOV 2019)

- **Une présentation privée** devant les acteurs de l'investissement, sous un format pitch de 7 minutes
- **L'executive summary** remis à l'ensemble des investisseurs présents à la convention le 21 novembre
- **Vos RDV d'affaires** organisés de manière personnalisée avec les investisseurs
- **Un stand**, espace privilégié de visibilité, et lieu de rencontres avec les investisseurs

## 3 NIVEAUX D'ACCOMPAGNEMENT ADAPTÉS À VOTRE AVANCEMENT DANS LA RECHERCHE DE CAPITAUX

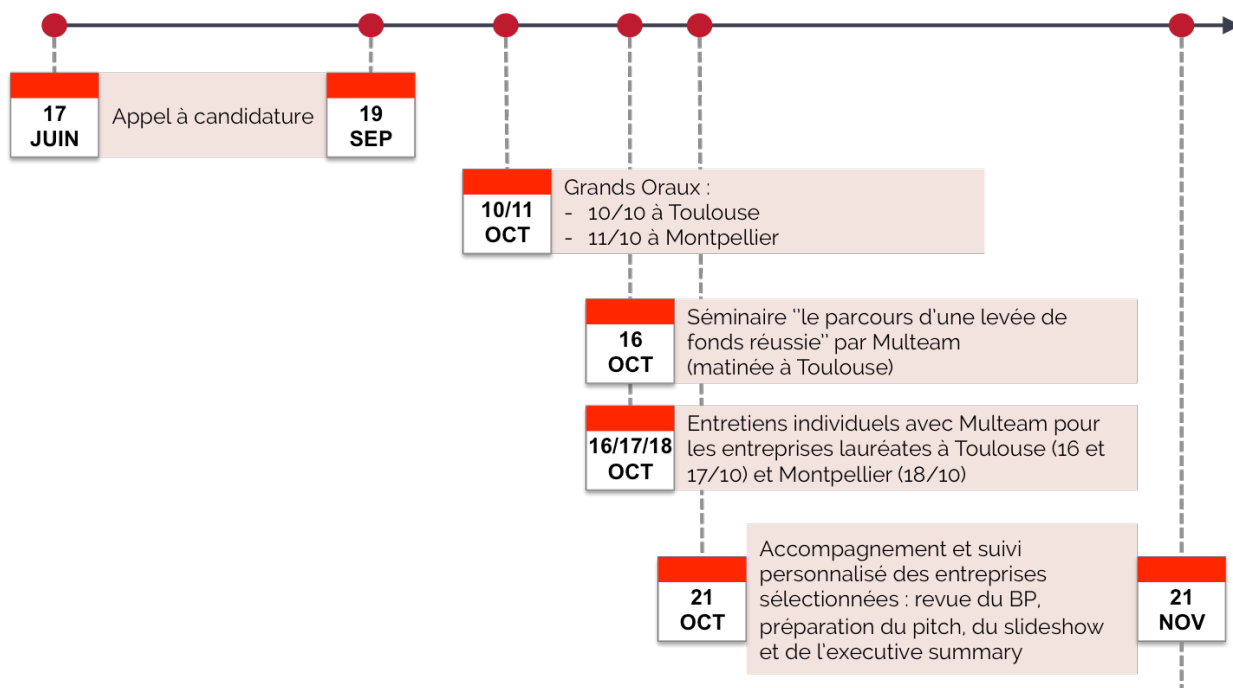
**1 Un débriefing et un workshop pour les clés d'une levée de fonds réussie**  
Recevez un feedback détaillé sur votre candidature pour vous aider à identifier les points de progression dans votre dossier investisseur. Participez le 16 octobre 2019 à un séminaire d'une demi-journée pour tout savoir sur la levée de fonds : qui sont les investisseurs et comment interviennent-ils ? Comment organiser son BP ? Quels éléments-clés pour préparer son pitch ? Quels mécanismes de valorisation ? Comment préparer son prévisionnel ? Cet accompagnement sera assuré par le cabinet **Multeam**, spécialiste de la levée de fonds pour les entreprises à fort potentiel de croissance. Il se référera en permanence à la démarche des investisseurs et à l'expérience « terrain » de Multeam. [www.multeam.fr](http://www.multeam.fr)

**2 Un accompagnement à discrétion avec un leveur de fonds pendant un mois et demi**  
Après un entretien mi-octobre avec un consultant Multeam pour faire le point sur votre dossier investisseur, profitez d'un accompagnement personnalisé jusqu'au jour de l'événement pour vous permettre d'arriver dans les meilleures conditions devant les investisseurs le 21 novembre : revue du business plan et des éléments financiers, élaboration de l'executive summary...

**3 Un coaching adapté pour optimiser le pitch investisseur**  
Vous recevrez un guide de travail sur les éléments clés d'une communication efficace auprès des investisseurs ainsi qu'un modèle de présentation directement utilisable pour le pitch investisseur. Cette session sera suivie par des séances de coaching et d'entraînement au pitch autant de fois que nécessaire.

**⚠ POUR FAIRE PARTIE DES ENTREPRISES ACCOMPAGNÉES, DÉPOSEZ VOTRE CANDIDATURE EN LIGNE SUR [WWW.OCCITANIE-INVEST.COM](http://WWW.OCCITANIE-INVEST.COM) AVANT LE 19 SEPT 2019 !**

### CALENDRIER DE LA SÉLECTION & DE L'ACCOMPAGNEMENT



OCCITANIE *invest*

Rencontres INVESTISSEURS-ENTREPRISES