

Vous êtes actuellement en RECHERCHE DE FONDS et souhaitez convaincre des investisseurs en capital ?



Participez à Occitanie Invest 2024 et faites-vous accompagner par nos experts en levée de fonds !

Profitez d'un coaching éprouvé pour approcher efficacement les investisseurs...

Vous souhaitez accélérer la prise de contact avec les partenaires-clés de votre croissance ?

- BA, Seed
- VC Serie A et B
- VC Growth
- Dispositifs publics de financement de l'innovation

Vous voulez parfaire la communication de votre dossier investisseur ?

- Quel que soit le format : pitch, RDV 1-to-1
- Avec un dossier de levée de fonds revu et maîtrisé : pitch deck, discours investisseur, executive summary, business plan

... de manière à sécuriser le contact et leur donner envie de vous revoir !

**DÉPOSEZ VOTRE CANDIDATURE SUR WWW.OCCITANIE-INVEST.COM
DU 12.10.23 AU 20.12.2023**

L'accompagnement à la levée de fonds, en résumé

AVANT OCCITANIE INVEST

Profitez d'un accompagnement personnalisé en amont d'Occitanie Invest, pour optimiser vos rencontres avec les investisseurs et vous aider à préparer :

- **Votre dossier de levée de fonds** : contenu du deck investisseur, revue du business plan, executive summary
- **Votre communication investisseur** : les clés du pitch parfait pour convaincre un investisseur, la préparation du discours et des rendez-vous

LE JOUR J (14 mars 2024)

- **Une présentation privée** devant les acteurs de l'investissement, sous un format pitch de 6 minutes
- **Vos RDV d'affaires** organisés de manière personnalisée avec les investisseurs
- **Un stand**, espace privilégié de visibilité, et lieu de rencontres avec les investisseurs
- **L'executive summary** remis à l'ensemble des investisseurs présents à la convention le 14 mars

UN ACCOMPAGNEMENT EN 3 ÉTAPES, QUI S'ADAPTE À VOTRE AVANCEMENT DANS LA RECHERCHE DE CAPITAUX

1

Faire le point sur votre dossier : feedback candidature et séminaire levée de fonds

Recevez un **feedback** détaillé sur votre candidature pour vous aider à identifier les points de progression de votre dossier.

Participez le **30 janvier 2024** à un séminaire pour tout savoir sur la levée de fonds : qui sont les investisseurs présents à Occitanie Invest et comment interviennent-ils ? Quels éléments-clés pour optimiser son deck ? Quels mécanismes de valorisation ? Quels impacts de l'entrée d'un investisseur dans son capital ?

Cet accompagnement sera assuré par le cabinet **Multeam**, spécialiste de la levée de fonds Seed et Serie A. Il se référera en permanence à la démarche des investisseurs et à l'expérience « terrain » de Multeam.
www.multeam.fr

2

Le fond du dossier investisseur : accompagnement à discrétion avec un leveur de fonds

Après un entretien début février avec un consultant Multeam pour faire le point sur votre dossier investisseur, profitez d'un **accompagnement personnalisé** jusqu'au jour de l'événement pour vous permettre d'arriver dans les meilleures conditions devant les investisseurs le 14 mars : mise en place du deck investisseur, revue du BP et des éléments financiers, élaboration de l'executive summary...

3

La forme du dossier investisseur : un coaching adapté pour un pitch convaincant

Vous recevrez un guide de travail sur les éléments clés d'une communication efficace auprès des investisseurs ainsi qu'un modèle de présentation directement utilisable pour le pitch. Vous profiterez de **séances de coaching et d'entraînement** au pitch, méthode éprouvée, à répéter autant de fois que nécessaire, pour arriver préparé et serein devant les investisseurs le 14 mars. Une répétition la veille de l'événement sera également organisée pour ne laisser aucune place à l'improvisation !



CALENDRIER DE LA SÉLECTION & DE L'ACCOMPAGNEMENT

2023

12 oct.

Appel à candidature
www.occitanie-invest.com

2024

20 déc.

Grands oraux
- 25/01 à Toulouse (startups de l'Ouest régional)
- 26/01 à Montpellier (startups de l'Est régional)

25&26 jan.

Séminaire
« Le parcours d'une levée de fonds réussie par Multeam »
9H à 16H

30 jan.

31 jan. & 1^{er} fév.

Entretiens individuels avec Multeam pour les entreprises lauréates à Toulouse ou Montpellier

5 fév.

Accompagnement et suivi personnalisé avec un leveur de fonds dédié : revue de BP, préparation au pitch deck et de l'executive summary

14 mars